

# WIR FÜR SIE



## WIR FÜR SIE

- [HOME](#)
- [WIR FÜR SIE](#)
- [AKTUELLES](#)
- [TERMINE](#)
- [STANDORT](#)
- [INFOTHEK](#)
- [KONTAKT](#)

## FÜR OBERBERGS GRÜNDER/INNEN, UNTERNEHMEN UND START UPS

Starke Partner haben sich zusammen getan, um Ihnen bei Ihrem Vorhaben zur Seite zu stehen.

Dabei unterstützen wir unbürokratisch, schnell und flexibel zu allen relevanten Themen und Fragestellungen im Kontext der Unternehmensgründung und -entwicklung.

Wir vermitteln Ihnen die richtigen Ansprechpartner, bieten Infomaterial, veranstalten Seminare und Workshops, geben Gelegenheit zum Netzwerken und leisten praktische individuelle Unterstützung bei der Planung, Standortwahl und Finanzierung.

Wie können wir Ihnen helfen? >> **Kontakt**

## **BERATUNG**

Bevor es los geht – testen Sie Ihre unternehmerischen Fähigkeiten. Anhand der folgenden Fragen können Sie sich darüber einen ersten Eindruck verschaffen. Lassen Sie anschließend Ihre Antworten in ein erstes Konzept einfließen. Das bietet uns eine gute Basis Sie richtig zu beraten und Ihnen einen guten Überblick über das Abenteuer Gründung.

### GRÜNDERPERSON

Finanzierung

Standortwahl

Gesetzliche Vorgaben

### MARKTSITUATION

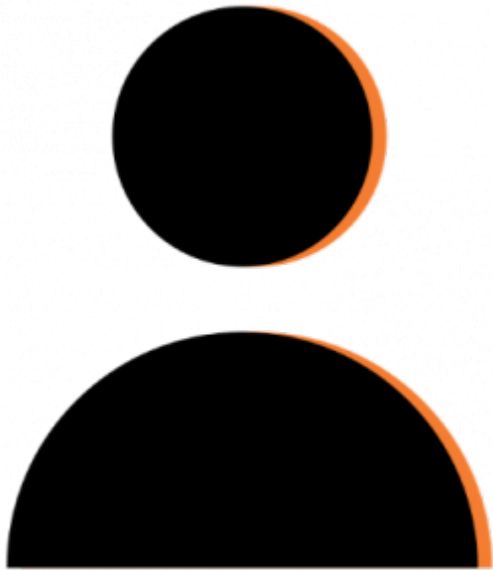
#### GRÜNDERPERSON

Reichen die fachlichen und persönlichen Qualifikationen für eine Selbständigkeit aus?

Sind ausreichend betriebswirtschaftliche Kenntnisse vorhanden?

Welche Unterstützung bzw. Verständnis bietet Ihnen Ihr soziales Umfeld?

Verfügen Sie über Branchenerfahrung/-kenntnisse?



## Finanzierung

Ist genügend Eigenkapital vorhanden?

Wie beschaffe ich Fremdkapital?

Kann ich öffentliche Fördermittel erhalten?

Welche Programme kommen für mich in Frage?



## Standortwahl

Welchen Anforderungen muss Ihr gewählter Standort genügen?

Ist genügend Kundschaft am Standort vorhanden?

Wie sind die Verkehrsverbindungen?

Wie ist die Konkurrenzsituation?



Gesetzliche Vorgaben

Je nach Art des Gewerbes bestehen besondere Genehmigungspflichten!

Ist eine Genehmigung für Ihr Gewerbe erforderlich?

Welche Voraussetzungen müssen Sie erfüllen?

Wo erhalten Sie diese?

Welche Versicherungen müssen abgeschlossen werden?



## MARKTSITUATION



Welche Zielgruppe möchten Sie ansprechen?

Wie erreichen Sie ihre Zielgruppe?

Kennen Sie die aktuelle Branchensituation?

Wohin wird sich die Branche in den nächsten Jahren entwickeln?

Mit welchem Bedarf bzw. Absatzmöglichkeiten rechnen Sie für Ihr Produkt bzw. Dienstleistung?

Wer sind Ihre Mitbewerber?



**Bundesagentur für Arbeit**

Agentur für Arbeit  
Gummersbach



**Deutsche  
Rentenversicherung**

Rheinland



**GTC**

Gründer- und  
TechnologieCentrum  
Gummersbach

Handwerkskammer  
zu Köln



**IHK**

**Köln**

**jobcenter**  
Oberberg



Ministerium der Finanzen  
des Landes Nordrhein-Westfalen



OBERBERGISCHER KREIS  
WIRTSCHAFTSFÖRDERUNG

# Technology

# Arts Sciences

# TH Köln

